

ユーストカー NEWS

2013年(平成25年) 8月号 毎月1日発行

発行所 (株)ユーストカー 発行人 茂山伸/編集人 宮沢信行
(株)ユーストカードットコム

購読・広告のお申し込みは

☎03-3371-9340

第3号 定価 525円 (本体500円・送料別途)

本社〒169-0075

東京都新宿区高田馬場3-23-3 ORビル6階

☎03(3371)9340 FAX 03(3371)9596

www.u-car.co.jp

新連載 <11面>

「中販店の利益 143%化計画」

相場上昇が止まらない

13年上半期全国AA会場実績

オークションでは相場が上がり続けている。ユーストカー独自集計による2013年上半期(1~6月)の全国オークション会場実績では、平均単価が前年同期比3万9000円アップの51万2000円を記録。過去5年間で最大の伸び幅を示した。

まて続いている。

また、この平均単価を過去5年間でみても、11年の52万8000円に迫る2番目の高水準。しかも、企業系オークション平均では11年と同額の57万9000円まで価格がアップした。

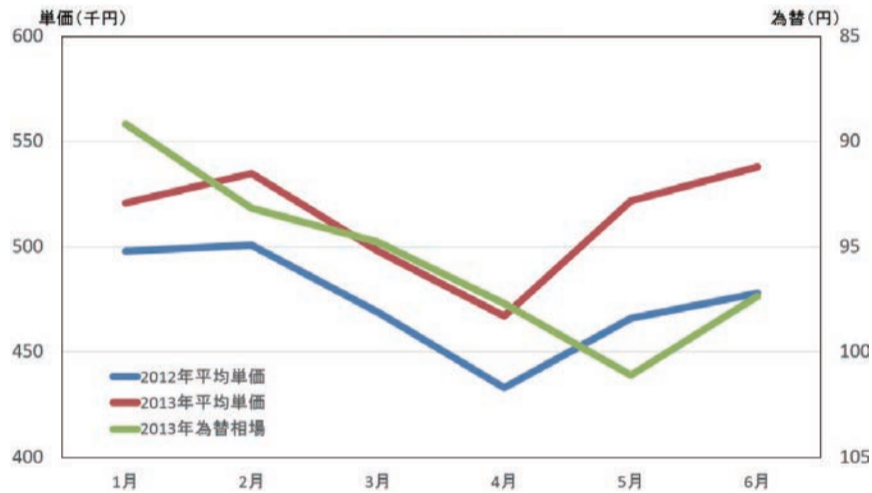
こうした相場動向の間には、奇跡的な推移をみせる車種が数多く存在することも事実だ。

今年の上半期は、安倍新政権が発足して以降、円安傾向が続くなどの特殊要因もあって、中古車輸出が活発だった。このため、オークション市場では輸出バイヤーの応札価格が強気で推移し、平均単価はすべての月で前相比増。さらに、後半は4月3万4000円増、5月5万6000円増、6月6万円増と、月を追う毎に伸び幅が大

きくなっている。大手の有力輸出業者に話を聞くと、「1ドル100円近辺の為替相場が続くとすれば、輸出がしばらくはあり得ない。世界各国で規制がまぐるしく変わり、人気車種も一晩で様変わりするが、日本車の需要自体はまだ続くのか。世界各国で規制がまぐるしく変わり、人気車種も一晩で様変わりするが、日本車の需要自体はまだ続くのか。」

「日本車需要は減らない」ある種、異様ともいえる相場上昇は、一体いつ

<上半期の平均単価と為替相場の推移>



<上半期の全国AA会場実績>

	開催回数	出品台数	成約台数	成約率(%)	成約金額(千円)	平均単価(千円)
企業系	990	2,346,494	1,437,304	61.3	832,680,348	579
	994	2,577,069	1,387,413	53.8	744,730,709	537
	-4開催	-8.9%	+3.6%	+7.5ポイント	+11.8%	+42千円
メーカー系	655	560,408	436,401	77.9	211,265,908	484
	655	614,719	424,444	69.0	186,212,132	439
	±0開催	-8.8%	+2.8%	+8.9ポイント	+13.5%	+45千円
JU系	804	615,177	363,555	59.1	101,367,874	279
	802	678,309	349,969	51.6	90,945,902	260
	+2開催	-9.3%	+3.9%	+7.5ポイント	+11.5%	+19千円
合計	2,449	3,522,079	2,237,260	63.5	1,145,314,130	512
	2,451	3,870,097	2,161,826	55.9	1,021,888,743	473
	-2開催	-9.0%	+3.5%	+7.6ポイント	+12.1%	+39千円

※中段は前年実績、下段は前年同期比

は減りはない」と強気の姿勢だ。オークション市場は現在、単価や成約率などの成約面は好調だが、出品は毎月減少しており、上半期も前期比9.0%減とマイナスに転じた。また、下半期に関して

も出品台数の見直しは不透明であり、新車販売で消費増税前の駆け込み需要が起これなければ、このままマイナスで推移するとの見方が強い。出品が減れば成約が増えるという、市場原理を考慮しても、相場の上昇はしばらく続くか見て良さそう。

本紙の定期購読をお申し込みの方には、13年上半期の実績を詳細にまとめた16ページの冊子(非売品)をお送り致します。

中古車販売に活用できる、車両カタログや事例などのデータベース

AIS テクニカルキャビネット



検査員のアタマの中、公開します。



マーチの情報からダイムラーの情報まで、プロの情報を見やすく掲載!

定価料金/月額4,800円を
年内キャンペーン料金/月額**3,800円**
1週間無料お試しキャンペーン実施中!!

お問い合わせ 株式会社オートモビル・インスペクション・システム 営業開発部 TEL03-3512-6118

サイトはコチラ <https://www.dic2.ais-inc.jp/>